



Per rinforzare il nostro **team di vendita** stiamo cercando un

Area Manager Commerciale (f/m/x) per Piemonte / Val d'Aosta

La tua nuova sfida

L'Area Manager Commerciale è responsabile dello sviluppo dei clienti nella zona a lui assegnata e dello sviluppo dei fatturati, attraverso acquisizioni di clienti nuovi e l'inserimento di nuovi prodotti presso clienti esistenti. Rappresenta Maico presso i clienti e trasmette entusiasmo, competenza e disponibilità. Collabora strettamente con gli Area Manager Tecnici e si rapporta direttamente al Team Leader con cui pianifica tempi e modalità delle proprie attività.

- › L'AM Commerciale promuove i prodotti e servizi Maico presso clienti diretti e indiretti nella zona di sua competenza
- › Gestisce strategicamente e operativamente i clienti della zona e le loro condizioni (listino, prezzi, pagamenti etc.)
- › Prepara preventivi comprensivi di tutti gli allegati necessari
- › Gestisce tutte le fasi di acquisizione di clienti e di inserimento di prodotti nuovi presso clienti esistenti
- › Coordina gli aspetti commerciali di clienti esistenti e nuovi collaborando proattivamente con tutte le parti interessate

Cosa offriamo

- › Inserimento in un team motivato composto da Area Manager commerciali e tecnici
- › Contratto di lavoro come Area Manager di commercio monomandatario
- › Formazione continuativa e possibilità di crescita professionale

Cosa puoi offrire

- › Capacità d'analisi del mercato
- › Conoscenza dei programmi Office Word, Excel, ecc.
- › Conoscenza e familiarità con i disegni tecnici e relativi software (CAD e similari)
- › Esperienza nella gestione dei prodotti e progetti, nell'ambito del lavoro in team
- › Esperienza nelle vendite B2B

Se sei interessata/o a far parte del team di vendita, in un'azienda dinamica in cui continuare a crescere professionalmente, invia il tuo curriculum a



personale@maico.com



maico.com