



Pour renforcer notre **équipe de vente en Suisse**, nous recherchons un

Technico-commercial itinérant (f/h/x)

POUR LA SUISSE ROMANDE

En tant que technico-commercial, vous êtes responsable du développement des ventes dans votre région, présentez nos produits, nos services et nos innovations et fournissez un support technique et de données aux clients.

Nous offrons

- › Des missions variées chez un employeur orienté vers l'avenir
- › Des produits et services innovants
- › Un portefeuille client déjà existant
- › Une ambiance de travail agréable et une collaboration d'égal à égal
- › Un revenu basé sur les performances
- › Un emploi à durée indéterminée
- › Un véhicule de service également à usage privé, un ordinateur portable et un téléphone mobile d'entreprise

Vous apportez

- › L'ambition d'inspirer les clients existants et d'en conquérir de nouveaux
- › Des connaissances techniques, idéalement dans le domaine des fenêtres
- › De bonnes aptitudes relationnelles et une forte orientation vers la résolution de problèmes
- › Des compétences en communication et en vente
- › Une disponibilité à voyager
- › Des compétences organisationnelles
- › Une volonté de travailler en équipe en fonction des objectifs
- › Une aisance dans l'utilisation d'applications logicielles (Microsoft Office)
- › Une très bonne connaissance du français et de l'allemand

En collaboration avec l'équipe de vente, vous pourrez contribuer à façonner l'avenir d'une entreprise dynamique et vous perfectionner en permanence.

Nous attendons avec impatience votre candidature  c.zwick@maco.eu

