



AUSTRIAN LIVING COMFORT

FENSTERBAU
FRONTALE
STAND 347
HALLE 1

WIR ERÖFFNEN IHNEN NEUE WEGE ZU
DESIGN, SICHERHEIT & KOMFORT



NEU
FENSTERBAU
FRONTALE

Höchste Designansprüche verwirklichen

MODERNITÄT ZIEHT EIN
FLÄCHENBÜNDIGKEIT, VERDECKT
LIEGENDE BESCHLÄGE & MEHR

Seite 06

Maximaler Schutz

INTELLIGENTE SICHERHEIT
MACO-INNOVATIONEN WEHREN
EINBRECHER & NATURGEWALTEN AB

Seite 08

Grenzenloser Wohnkomfort

MEHR FREIRAUM IM ALLTAG
KRAFTSPARENDE BETRIEBUNG,
MODERNES ZUTRITTSMANAGEMENT & CO

Seite 10

WIR ERÖFFNEN IHNEN DESIGN, SICHERHEIT UND KOMFORT

**Liebe Leserinnen und Leser,
liebe Freunde des Hauses
MACO,**

Austrian living comfort – unter diesem Motto präsentiert sich MACO auf der diesjährigen Fensterbau Frontale. Denn wir liefern Qualität aus Österreich, auf die Sie bauen können. Und tragen mit unseren Produkten, die Fenster, Türen und Schiebeelemente sicherer, energieeffizienter und bedienungsfreundlicher machen, zum Wohnkomfort Ihrer Kunden bei.

Gleichzeitig geben wir damit Antworten auf die wichtigsten Trends, die wir im aktuellen Wohnen und Bauen beobachten können: Der zunehmenden Anzahl an Single-Haushalten begegnen wir mit smarten Lösungen, wie MACO openLife. Bei dieser Produktneuheit handelt es sich um ein komfortables, intelligentes Zutrittsmanagement, das etwa die Steuerung von Fenstern und Türen via App am Smartphone zulässt.

Auf den Aspekt, dass Menschen immer älter werden und gleichzeitig immer länger

in ihren eigenen vier Wänden wohnen, antworten wir mit Beschlaglösungen für mehr Barrierefreiheit und Bedienkomfort. Auf den Trend zu immer größeren, energieeffizienteren und damit schwergewichtigeren Lichtöffnungen kontern wir mit Produkten für Fenster und Schiebeelemente, die hohe Gewichte stemmen, minimale Rahmenbreiten zulassen oder gar Fixverglasungen ermöglichen.

Im Fokus stehen die Aspekte Design, Komfort und Sicherheit, die wir für Sie in Produkte überführt haben, mit denen Ihnen nicht nur die Verarbeitung, Lagerhaltung und Logistik vereinfacht wird, sondern die auch Ihre Kunden begeistern werden. Einen kleinen Vorgeschmack finden Sie in dieser Ausgabe des TECHNOgramms.

Wer unsere Neuheiten gerne live ausprobieren möchte, ist herzlich eingeladen, uns in Halle 1, Messestand 347 in Nürnberg zu besuchen. Alle Highlights haben wir dort für Sie ausgestellt. Über 70 Fachberater freuen sich auf das Gespräch mit Ihnen!

**NOCH
KEIN TICKET FÜR
DIE FENSTERBAU
FRONTALE?**

Sichern Sie sich Ihre kostenlose Eintrittskarte auf www.maco.eu/austrian-living-comfort

INHALT

DIE MESSE-AUSGABE

- 03 Leistungsführerschaft als oberste Prämisse
- 06 Modernität zieht ein
- 08 Maximaler Schutz für das Zuhause
- 10 Grenzenloser Wohnkomfort
- 12 Wir leben Kundennähe
- 14 Normgerechter Anschluss bodentiefer Elemente
- 15 MACO engagiert sich für Umwelt & Gesellschaft
- 16 Erleben Sie „Austrian living comfort“

IM INTERVIEW: DIE NEUE MACO-GESCHÄFTSFÜHRUNG

LEISTUNGSFÜHRERSCHAFT ALS OBERSTE PRÄMISSE

Seit September 2015 stehen drei neue Geschäftsführer an der Spitze der MACO-Gruppe. Guido Felix, Ewald Marschallinger und Ulrich Wagner setzen den erfolgreich eingeschlagenen Weg der Neuausrichtung des Unternehmens fort, mit dem die Zukunftsfähigkeit MACOs gewährleistet werden soll. Im Interview sprechen sie über Zukunftstrends, die Entwicklung der Branche und die neue Marktausrichtung des Beschlagprofis.



DIE NEUE MACO-GESCHÄFTSFÜHRUNG

GUIDO FELIX (52) zeichnet für die Fachbereiche Technik, Produktion, Logistik, Einkauf sowie Disposition (SCM) verantwortlich und fungiert gleichzeitig als „Vorsitzender der Geschäftsführung“.

ULRICH WAGNER (50) ist für die Bereiche Finanzen & Controlling, IT, Human Resources & Legal sowie Qualitätsmanagement zuständig.

EWALD MARSCHALLINGER (40) verantwortet die Themenfelder Vertrieb, Marketing, Produktmanagement, Sales Back Office sowie Forschung & Entwicklung.



„ Wir arbeiten intensiv daran, unser Programm um Zutrittskontrollsysteme, Smart Home und andere vernetzte Lösungen zu erweitern. “

ULRICH WAGNER
GESCHÄFTSFÜHRER

Das Jahr 2015 war für viele Unternehmen der Fensterbranche sehr herausfordernd. Wie erging es MACO?

Wagner: Nicht nur MACO, auch unsere Wettbewerber hatten 2015 mit deutlichen Markteinbrüchen und steigendem Preisdruck zu kämpfen. Hart getroffen hat uns der starke Rückgang am GUS-Markt und – aufgrund unserer führenden Marktposition – im Kriegsgebiet der Ukraine. Das machte Maßnahmen zur Stabilisierung des Unternehmens nötig: Ab Mitte 2015 arbeiteten wir daher intensiv an der Reorganisation von MACO.

Die Neuausrichtung des Unternehmens ist in vollem Gang. Was hat sich bisher verändert?

Felix: Wir haben organisatorisch die Weichen so gestellt, dass wir nun schlank und agil für die Zukunft aufgestellt sind. Dabei ging es nicht nur um Kosteneinsparungen oder Personalabbaumaßnahmen, vielmehr standen organisatorische Vereinfachungen im Fokus. Diese bringen uns gerade im Produktentwicklungsprozess voran. Wir haben zudem die strategische

Ausrichtung des Unternehmens deutlich geschärft. All diese Maßnahmen zeigen bereits Wirkung: Im Unternehmen ist eine neue Dynamik und Geschwindigkeit zu verspüren.

Wie sieht der Weg aus, den MACO künftig einschlagen will?

Felix: Wir wollen uns vom reinen Beschläge- und Schlosshersteller zu einem Anbieter entwickeln, der auch bei Lüftung, Beschattung und Sicherheitstechnik gefragt ist. Wir sind Spezialisten für die Hardware, wollen unser Portfolio aber durch Integration von Elektromechanik, Steuerungstechnik oder Cloud-basierten Lösungen erweitern und unseren Kunden damit Mehrwert bieten. In Kooperationen mit den Weltmarktführern auf diesen Gebieten forschen wir an neuen Lösungen, die sich noch stärker an den Bedürfnissen und Wünschen unserer Verarbeiter und deren Kunden orientieren. Ein mögliches Zukunftsszenario: Im Fensterrahmen könnten Sensoren für Alarmanlagen eingebaut werden, den Strom für den Betrieb liefert eine am Fenster integrierte Photovoltaikeinheit.

Marschallinger: Wir wollen uns künftig vermehrt als Anbieter von Systemlösungen etablieren. Wir denken also bei einem Hebe-Schiebe-Element nicht nur an unsere Beschläge, sondern auch gleichzeitig die Bodenschwelle, die Maueranschlüsse, also das gesamte System mit. Dies gelingt uns im Bereich Großfläche schon sehr erfolgreich und soll nun auf die Geschäftsfelder Fenster und Tür ausgedehnt werden.

Verarbeitern bieten wir so die Möglichkeit, sich durch ein breiteres Portfolio und den höheren Servicegrad von Billigkonkurrenten abzuheben. Daher ziehen wir diese stark in den Entwicklungsprozess mit ein.

Wagner: Der Schlossbereich ist für uns ein wichtiges Wachstumsfeld, bisher wird MACO vorrangig als Spezialist für Fensterbeschläge wahrgenommen. In UK sind wir aber beispielsweise Marktführer im Bereich Türschloss. In den nächsten Jahren werden wir intensiv daran arbeiten, unser Programm um Zutrittskontrollsysteme, Smart Home und andere vernetzte Lösungen zu erweitern.



„ Die Inhaberkategorie bekennt sich klar zum Standort Österreich, in den wir weiter kräftig investieren. “

GUIDO FELIX
VORSITZENDER DER
GESCHÄFTSFÜHRUNG

Wir stehen kurz vor der Nürnberger Fensterbau Frontale – was dürfen Besucher dort am MACO-Stand erwarten?

Marschallinger: Wir werden Produkte vorstellen, die gezielt nach den Anforderungen einer sich verändernden Gesellschaft entwickelt wurden. Mit dem steigenden Durchschnittsalter und der wachsenden Zahl an Single-Haushalten nehmen Themen wie Barrierefreiheit, Bedienkomfort, Sicherheit oder auch Design eine immer wichtigere Rolle ein. Auf diese Trends haben wir uns bewusst fokussiert.

So werden wir beispielsweise mit MACO openLife ein einzigartiges Zutrittssystem vorstellen, mit dem man Türen und Fenster ortsunabhängig etwa mittels App am Smartphone ansteuern kann. Damit lässt sich die Belüftung aus der Ferne regeln oder die Fenster rechtzeitig von unterwegs schließen, wenn ein Gewitter aufzieht. Zudem managen Bewohner damit den Zutritt ganz bequem: Hat etwa der Sohnemann wieder einmal den Schlüssel vergessen, kann man diesen ins Haus lassen, auch wenn man selbst noch in der Arbeit ist. Bedienkomfort bekommt hier also eine völlig neue Dimension. (Weitere Produkt-highlights finden Sie auf den folgenden Seiten.)

Auf welche Märkte legt MACO derzeit den Fokus?

Wagner: Unsere Exportrate liegt bei hohen 96 Prozent. Derzeit ist Italien mit gut 20 Prozent MACOs wichtigster Markt, gefolgt von Deutschland, Polen, Russland und

Großbritannien. Ein geografischer Zukunftsmarkt ist der Raum Asien. Seit 2014 sind wir gemeinsam mit einem strategischen Partner in China vertreten und konnten den Absatz von Beschlägen deutlich steigern. Chinesen sind sehr markenbewusst und wollen „made in Europe“. Mit unserem Angebot komplett aus österreichischer Produktion bedienen wir v. a. das Premiumsegment. Wir punkten etwa mit Produkten, die zur Energieeffizienz beitragen.

MACO produziert zu 100 Prozent in Österreich. Soll diese Strategie auch künftig beibehalten werden?

Felix: Die Inhaberfamilie bekennt sich klar zum Standort Österreich, in den wir weiter kräftig investieren. So werden wir etwa unsere Zentrale in Salzburg zu einem Hochleistungsstandort ausbauen. Neben der Modernisierung der Produktionsstätte ist eine Erweiterung um ein Forschungs- und Entwicklungszentrum geplant. Hier soll künftig an technologischen Innovationen, Systemlösungen und Themen wie Vernetzung gearbeitet werden. Dafür bietet der Standort die optimalen Bedingungen, denn in der Region sind viele Unternehmen ansässig, die sich mit Themen wie Mechatronik befassen.

Was macht MACO erfolgreich?

Marschallinger: Unser Unternehmen zeichnet ein am Markt einzigartig hoher Eigenfertigungsanteil von 98 Prozent aus. Dies macht uns extrem flexibel, indem wir auf kurzfristige Kundenanforderungen schnell reagieren



„Wir wollen uns künftig vermehrt als Anbieter von Systemlösungen etablieren.“

EWALD MARSCHALLINGER
GESCHÄFTSFÜHRER

können – ein wichtiger Wettbewerbsvorteil. So sind wir unabhängig von der Zuverlässigkeit von Vorlieferanten und behalten die Kontrolle über die Qualität der Beschlagkomponenten. Wir arbeiten hochautomatisiert. Zudem setzen wir auf bestens qualifizierte Mitarbeiter, die als Fachexperten wesentlich dazu beitragen, dass wir unser Leistungsversprechen halten können.

Was erwarten Sie von 2016?

Wagner: Abgesehen von den GUS-Ländern konnten wir zuletzt in allen Märkten an Umsatz zulegen. Im vergangenen Jahr hat die Verlagerung der Saison in den Spätherbst für gute Geschäfte gesorgt – die Produktion läuft aktuell auf Hochtouren. Aufgrund unseres breit gefächerten, stabilen Länderportfolios können wir jetzt Einbrüche in einzelnen Märkten gut abfedern. Wir wachsen weltweit und die positiven Signale aus vielen Ländern lassen uns äußerst optimistisch ins neue Jahr starten.

HÖCHSTE DESIGNANSPRÜCHE VERWIRKLICHEN

MODERNITÄT ZIEHT EIN

Klare Linien und der Verzicht auf Überflüssiges bestimmen die moderne Architektur. Flächenbündigkeit, verdeckt liegende Beschläge und immer schlankere Rahmen sind einige der Antworten MACOs auf diese Anforderungen.

MACO-Beschläge tragen in zweierlei Hinsicht zu bestem Design bei: Energiesparende, mehrscheibenverglaste Dreh-Kipp-Elemente sind sowohl bewegungs- als auch befestigungstechnisch eine schergewichtige Herausforderung, der MACO Eck- und Scherenlager spielend standhalten. Indem sie es mit enormen Flügelgewichten von bis zu 220 kg an Fenster(-türen) und bis zu 400 kg an Hebe-Schiebe-Elementen aufnehmen, lassen sich jene großformatigen Lichtöffnungen realisieren, die im aktuellen Wohnbau gefragt sind. Natürlich ohne dabei die notwendige Funktionalität der Elemente im Alltag außer Acht zu lassen.

Zum anderen wird beim Produktdesign stets ein möglichst reduziertes, dezentes Erscheinungsbild mitgedacht – dies reicht von variabler Farbgestaltung über formschöne Abdeckkappen bis hin zu verdeckt liegenden Beschlägen.

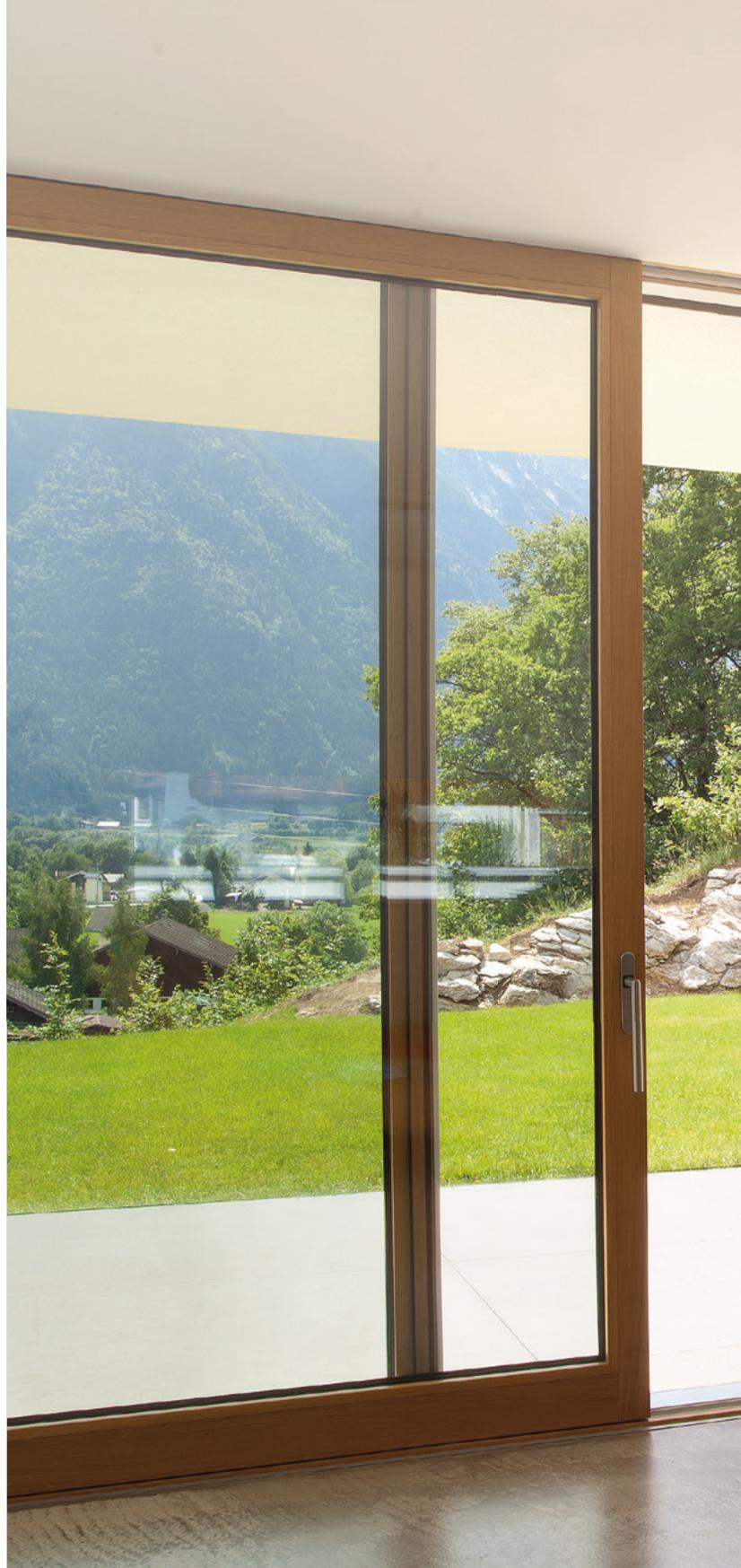
Kraftvoll im Verborgenen

Mit der Bandseite MULTI POWER können Verarbeiter nicht nur 1- und 2-flügelige Fenster(-türen), sondern auch 3-Flügler oder Kipp-Fenster mit verdeckt liegenden Beschlägen fertigen – bei Einbruchhemmung bis zu Widerstandsklasse RC 3. Zusätzlich flächenbündig ausgeführt, bleibt nur mehr der Fenstergriff am Flügel sichtbar – Rahmen und Flügel bilden eine Einheit. Neu lassen sich nun auch extrem schmale Rahmenansichten von nur 10 mm Profilstärke in vielen Fenstermaßen und barrierefreie Holz- und Kunststoffentertüren bis zu 130 kg realisieren.

Perfekt kaschiert

Fensterentertüren bis zu beeindruckenden 160 kg fertigen Sie

TÜRSCHMEICHLER
Teilverdeckte Türbänder, variable Farbgestaltung und dezente Zutritts-systemlösungen lassen Türen glänzen.





LICHTDURCHFLUTET
Größtmögliche Glasflächen werden dank schmaler Rahmen, Fixverglasung, verdeckt liegenden Beschlagteilen oder dezent platzsparend verbauter Dichtungsschienen Realität.

mit der Programmerweiterung der bestehenden Doppeltopf-Bandseite: DT160. Indem sichtbare Lagerteile mit Abdeckkappen kaschiert oder die notwendigen Fräsungen für 4 mm-Falzluft-Systeme dezent unter Fräsabdeckungen versteckt sind, werden auch diese Elemente zu optischen Highlights.

Panorama ohne Hindernisse
Nutzen Sie auch bei Großflächenelementen unser Vollsortiment in höchster Qualität aus einer Hand. Die Designlinie Panorama bietet vielfältige Gestaltungsmöglichkeiten an Holz-Alu- und neu auch reinen Holz-Systemen: Rahmenlose Fixverglasung, sehr schmale Rahmenausführungen von nur 80 mm Breite und die große Variantenvielfalt lassen keine Designwünsche offen.

Weiteres Beispiel ist die quasi unsichtbare Verriegelung: Denn nur beim Schließen treten die aus Stahl gefertigten Verschlusshaken hervor

und ziehen den Hebe-Schiebe-Flügel an den Rahmen. In geöffnetem Zustand steht kein Verschluss teil hervor, nichts bricht den Blick.

Höchste Dichtigkeit, dezent versteckt

Eine weitere, einzigartige Neuerung ist die schmale Thermo-Dichtleiste, die am Schiebeflügel oben waagrecht montiert wird. Durch ihre äußerst platzsparende Bauweise fällt sie kaum ins Auge und ermöglicht eine größere Lichte im Durchgangsbereich. Trotzdem besticht sie durch ihre thermischen Eigenschaften, hohe Wind- und Schlagregendichtheit und verhindert Kondenswasserbildung zuverlässig.

Gestalterische Vielfalt

An Türen spiegelt sich perfektes Design etwa in teilverdeckten Türbändern, wie dem PRO-DOOR T100R, wider. Sie sehen also: Eine Vielfalt an Elementformen, Öffnungsarten, Kombinationsmöglichkeiten und Zusatzfunktionen lässt sich mit unserem Beschlagportfolio verwirklichen. Differenzieren Sie sich von Ihrer Konkurrenz und bieten Sie Ihren Kunden ein Höchstmaß an Flexibilität in der Gestaltung.



FENSTER OPTIMIEREN
Ob verdeckt liegend, schmale Rahmenbreiten oder schöne Abdeckkappen – MACO-Beschläge machen Fenster zum Designelement im Raum.

WEHRT EINBRECHER UND NATURGEWALTEN AB

MAXIMALER SCHUTZ FÜR DAS ZUHAUSE

MACO-Sicherheit entsteht nicht nur im Labor. Wir arbeiten in der Praxis und mit den Profis. Zu unseren Partnern zählen Polizei, Versicherungen und Fachverbände, mit denen wir im regelmäßigen Austausch sind. So sind wir den Einbruchpraxen der Kriminellen immer dicht auf der Ferse.

Die gewonnenen Erkenntnisse fließen laufend in unsere Produktentwicklungen ein. Daher präsentieren wir Ihnen auf der Fensterbau Frontale wieder einige Neuheiten, mit denen Sie sich vom Wettbewerb abheben.

Sichere Lüftung(r)evolution

Mit gekipptem Fenster lüften und dabei die Sicherheit der einbruchhemmenden Klasse RC 2 genießen? MACOs Neuheit, die zusätzliche reduzierte Lüftungsstellung an Dreh-Kipp-Fenstern, macht es möglich. Der Fensterflügel steht dabei oben maximal 10 mm vom Rahmen ab und sorgt für permanent gesicherte Lüftung auch bei Abwesenheit der Bewohner. Die Kombination mit einem robusten, sperrbaren Griff, wie dem TRESOR-Griff, gilt als Voraussetzung für die einbruchhemmende Klasse RC 2.

Ihr Vorteil als Verarbeiter: Die am Markt einzigartige Lösung ist mit nur einem zusätzlichen Artikel leicht nachrüstbar und punktet mit einfacher Lagerhaltung und Logistik. Sie ist für ausgewählte Kunststofffenster verfügbar

und geprüft. Die Ausweitung auf möglichst viele weitere Holz- und Kunststoffprofile ist gerade in Erarbeitung.

Das Mehr an Grund-sicherheit

Unsere Produktentwickler haben auch an einem selbsthemmenden Getriebe getüftelt, bei dem das Verschieben des Riegels bzw. des Zapfens unmöglich wird – auch nachdem dieser bei einem Einbruchversuch freigelegt wurde. Dabei bleibt die Beschlagzusammenstellung unverändert. Überzeugen Sie sich auf der Frontale von der am Markt einzigartigen Neuheit.

Innovativer Verschluss-mechanismus

Die Grundsicherheit unserer Großflächenelemente garantieren aus massivem Stahl gefertigte Komponenten. Jüngstes Beispiel ist das Hakengetriebe. Dieser innovative Verschlussmechanismus nutzt das Eigengewicht des Flügels, um die Haken fest im Rahmen zu verankern. Er erinnert an eine Mehrpunktverriegelung für Haustüren. Bei geöffneter Tür ziehen

sich die aus Stahl gefertigten Verschlusshaken über die Griffstellung vollständig in den Hebe-Schiebe-Flügel ein. Kein Verschluss teil steht vor, nichts bricht den Blick. Beim Schließen der Tür laufen die Haken berührungslos in die rahmenseitig flächenbündig eingelassenen Schließteile ein. In Abhängigkeit von der individuellen Elementausstattung ist die Hebe-Schiebe-Tür RC-2-tauglich.

Sicherheit anders gedacht: Flutschutz-Setup

Nicht nur in Sachen Einbruchhemmung zählen wir zu den Vorreitern. Auch beim Schutz vor extremen Wetterphänomenen ist MACO mit spezifischen Bauelementen Ihr starker Partner: So hält etwa eine mit dem C-TS

CLEVERER VERSCHLUSS

Das Eigengewicht des Flügels wird genutzt, um die Haken fest im Rahmen zu verankern.



LÜFTEN BEI RC 2
Der Flügel steht oben 10 mm ab: Luft strömt ein, Regenwasser rinnt jedoch an der Außenseite ab.

Türschloss im Flutschutz-Setup ausgestattete Tür einer Wassersäule von nahezu einem Meter über 48 Stunden problemlos stand – und dies extern geprüft und nachgewiesen!

Auch Einbrechern macht das C-TS Griffbetätigte Kombischloss das Leben schwer: Aus Schmiedestahl gefertigte Haken und massive Stahl-Schließteile werden mit unseren bewährten i.S.-Sicherheits-Schließteilen ergänzt und somit die geprüfte Einbruchsicherheit (Widerstandsklasse RC 2 sowie PAS24) optimiert. Trotz der insgesamt 15 im Hochwasserschutz-Setup vorhandenen Verriegelungspunkte überzeugt das C-TS durch seinen hohen Bedienkomfort.



**WERDEN SIE SELBST
ZUM EINBRECHER...**

Auf der Messe in Nürnberg stellen wir Ihnen moderne, hochsichere Zutrittssysteme an Haus- und Nebeneingangstüren sowie elektronische, in den Beschlag integrierte Sicherheitslösungen für Fenster und Großflächenelemente vor. Testen Sie diese direkt vor Ort. Interessierten zeigen wir zudem am Stand des ift Rosenheim, wie einfach die Nachrüstung einbruchhemmender Beschläge mit MACO ist. Starten Sie selbst einen Einbruchsversuch!

MACO-PRODUKTE ERÖFFNEN MEHR FREIRAUM IM ALLTAG

GRENZENLOSER WOHNKOMFORT

Fenster und Türen per Fernbedienung oder Handy-App bedienen. Türschwellen stolperfrei überwinden. Riesige Großflächenelemente mühelos und mit wenig Kraftaufwand aufschieben. MACO bietet Ihnen und Ihren Kunden eine Vielzahl an nutzerorientierten Lösungen.

Der Komfort steht heute bei Mietern und Eigentümern klar im Fokus des Interesses: Fenster, die Wärme im Inneren halten und so Energiekosten einsparen. Großflächenelemente, die sich beim Verriegeln wie von selbst wieder an den Rahmen heranziehen. Türen, die per App am Smartphone oder mittels Autoschlüssel bequem entriegeln und sich automatisch öffnen. Das sind nur einige alltagsunterstützende Lösungen, die sich durch unsere Produkte realisieren lassen. Für höchsten Bedienkomfort in jeder Einbausituation, in jeder Lebenslage und in jedem Alter.

Vollmotorischer Zutritt

Auf Basis des bewährten Z-TF 3-Fallen-schlosses präsentiert MACO erstmalig eine vollmotorische Lösung: Das Z-TM 3-Fallen-Motorschloss. Sie ergänzt die Vorteile des regulierbaren, automatischen Anpressdruckes, der verbesserten Dichtheit und des optimierten Wärme- und Schallschutzes unserer erprobten 3-Fallen-Technik mit einer 100 Prozent sicheren motorischen Verriegelung.

In Kombination mit dem openDoor Zutrittskontrollsystem entspermt sich die Türe automatisch, etwa bei Entriegelung



DIE TÜR WIRD ZUM PORTIER
Wird das Z-TM 3-Fallen-Motorschloss mit dem Zutrittskontrollsystem openDoor kombiniert, lässt sich die Haustür bequem etwa per Fingerscan öffnen. Dank Drehtürantrieb dreht sie nun auch von ganz allein auf.



KRÄFTESCHONEND - Dank integriertem Kraftspeicher am Laufwagen zieht sich der Flügel beim Schließen wie von selbst an den Rahmen heran.

mittels Autoschlüssel, Fingerprint oder Kreditkarte. Dank Drehtürantrieb dreht sich die Türe nun auch von selbst auf. Höchst komfortabel, wenn man etwa vollbepackt mit Einkaufstüten bereits alle Hände voll zu tun hat.

Auch bei Abwesenheit die Kontrolle Zuhause behalten

Dem Paketdienst vom Büro aus Zuhause die Türe öffnen. Das Fenster von unterwegs kippen, um in ein gelüftetes Eigenheim zu kommen. Diesen Freiraum im Alltag ermöglicht MACO openLife – das moderne, ortsunabhängige Zutrittsmanagement in Echtzeit.

Dabei kombinieren wir unsere motorisierten Beschläge (z. B. Z-TA 3-Fallen-Automatikschloss oder den E-Beschlag für Fenster) mit elektronischen Komponenten globaler Marktführer (Wandler, E-Zylinder etc.) zu einem völlig neuen, am Markt einzigartigen Zutrittssystem. Für Sie kabellos und mit wenig Aufwand zu installieren. Für Ihre Kunden einfach und intuitiv zu bedienen.

Überzeugende Barrierefreiheit

Uneingeschränkte Bewegungsfreiheit zwischen Wohnraum und Balkon oder Garten – bei Kunststoff- und Holzfenstertüren gehören Stolperfallen und damit einhergehende Verletzungsgefahren der Vergangenheit an. Grund dafür sind die MACO-Bodenschwellenlösungen mit ihren fußfreundlichen Abrundungen aller Kanten und der flachen Auslegung von 20 mm.

0 mm sind genug

Ein innovatives Highlight in Sachen Komfort ist die absolut stufenlose Bodenschwelle für Fenstertüren: Sie ragt keinen Millimeter hervor, trotzdem garantieren integrierte Verriegelungspunkte in der Schwelle ein neues Maß an Sicherheit.

Daneben sorgen MACO-Klassiker wie der Komfortbeschlag für schwer zugängliche Fenster, der per Fernbedienung steuerbare E-Beschlag oder der bewährte Ladeninnenöffner für maximalen Wohnkomfort am Fenster.

Kraftsparende & intuitive Schiebelösung

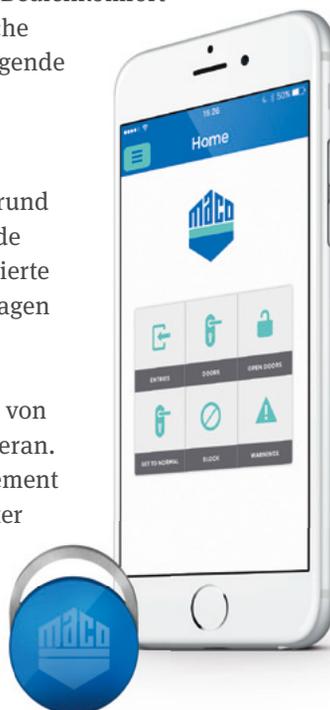
Als hochwertige Schiebelösung mit Parallelabstellung komplettiert der PAS-Beschlag das Angebot an Großflächensystemen – Bedienkomfort wurde hier als wesentliche Anforderung in überzeugende Lösungen überführt. So lässt sich der Flügel mit minimaler Zug- oder Druckkraft schließen. Grund für diese kräfteschonende Bedienung ist der integrierte Kraftspeicher am Laufwagen und der Dämpfer an der Schere. Damit zieht der Beschlag den Flügel wie von selbst an den Rahmen heran. Zudem lässt sich das Element wie ein Dreh-Kipp-Fenster intuitiv und fehlerfrei bedienen.



BARRIEREFREIHEIT
Mit ihrer flachen Auslegung von 20 mm stellen MACO-Bodenschwellen keine Hindernisse dar. Neu auch für Kunststoffprofile verfügbar.



INNOVATIV
Mit MACO openLife lassen sich Fenster und Türen ortsunabhängig etwa mittels App am Smartphone oder per Transponder-Tag bedienen.



MACO-SERVICELEISTUNGEN FÜR VERARBEITER

WIR LEBEN KUNDENNÄHE

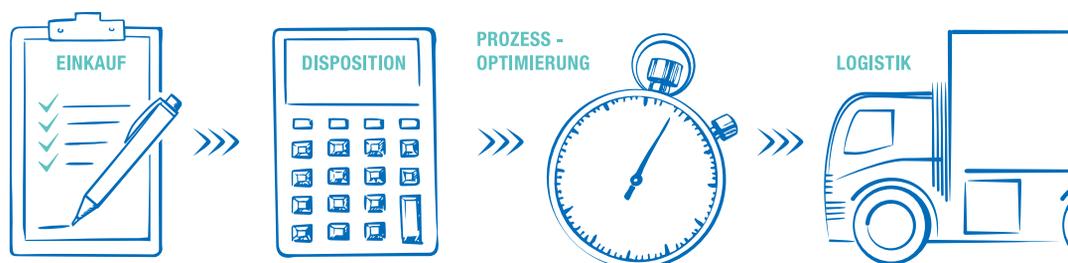


200 ST 94491

200 ST 94491

200 ST 94491

DIE MACO SUPPLY-CHAIN
Perfekt abgestimmte
Abläufe garantieren Ihnen
unsere hohe Qualität und
Liefertreue.



Seriöse und kompetente Beratung sichert den gemeinsamen, partnerschaftlichen Erfolg. Im Zentrum steht dabei Ihr nachhaltiges Wachstum. Für und zusammen mit Ihnen entwickeln wir Lösungen, die uns gemeinsam im Markt nach vorne bringen: Nicht nur bei Produkten, auch bei Dienst- und Beratungsleistungen. Dabei arbeiten wir ständig daran, diese noch kundenfreundlicher und nutzeroptimierter zu gestalten.

UNSER SERVICE – IHR MEHRWERT

Logistik

Ein gruppenweit integrierter Supply-Chain-Prozess garantiert die optimale Belieferung unseres Logistikzentrums Trieben und der sechs regionalen Warenlager. Dies und unser weltweit ausgebauten Vertriebs- und Händlernetz sichern Ihnen europa- und weltweit die schnelle und fristgerechte Belieferung. Sie kennen Ihren Ansprechpartner bei uns. Denn persönlicher Kontakt zu Ihnen ist gelebter Ausdruck unserer Kundennähe.

Prüfzentrum & Lizenz

MACO ist Partner und offizielle Außenstelle der akkreditierten Prüf- und Inspektionsstelle gbd LAB GmbH. In unserem Salzburger Prüfzentrum werden Kundenprüfungen zur Dichtheit, Windlast und Einbruchhemmung durchgeführt und mit einem international gültigen Prüfzeugnis belegt. So einfach werden Sie Ihrer Verpflichtung zur CE-Kennzeichnung gerecht.

Kundenportal & Bestellplattform

Alle kundenspezifischen wie technischen Informationen und Dokumente sind im Kundenportal „Extranet“ gebündelt und

dort jederzeit verfügbar. Die integrierte Bestellplattform ist der einfachste und schnellste Weg, uns Ihre Bestellwünsche zu übermitteln. Warenkorbvorlagen, eine vollständige Übersicht über all Ihre Aufträge, Rechnungen und Lieferscheine und unterstützende Suchfunktionen machen die Bestellung zum Kinderspiel.

Neu: Wenn Sie als Nutzer bereits über Bestellrechte verfügen, steht Ihnen seit Jahresbeginn 2016 auch die Preissimulation zur Verfügung. So lassen sich die tatsächlichen Preise inkl. Rabatte oder Mindermengenzuschläge berechnen.

TOM – Technischer Online-Katalog MACO

Tagesaktuell, intuitiv, maßgeschneidert – als Bestandteil des Kundenportals liefert die interaktive Plattform TOM alle technischen Informationen und Hinweise für die richtige Verarbeitung der Beschläge. Artikel Tabellen, Datenblätter, Zeichnungen, klickbare Beschlagzusammenstellungen und marktabhängig sogar Preisanzeigen inklusive. Als i-Tüpfelchen können Sie die gewünschten Artikel in einigen Ländern bereits direkt über TOM ordern. NEU: TOM ist nun auch für RUSTICO und VENT und damit für alle Produkthauptgruppen verfügbar – in neun Sprachen!

Beschlagberechnungsprogramm

MACOWin 2.0 generiert in wenigen Schritten eine fertige Stückliste der Beschlagteile, die Sie für Ihre Angebote und Kalkulationen benötigen. Auswahl des Fenstertyps und Eingabe der Flügelfalzmaße genügen. Dank der Verknüpfung mit TOM erhalten Sie zu jedem Artikel auch die entsprechenden technischen Informationen für eine einfache Verarbeitung.

Neuer Webauftritt

Neue länderspezifische Internetauftritte für Österreich (**maco.at**), Deutschland (**maco.de**), Russland (**maco.ru**) und Großbritannien (**macouk.net**) decken die unterschiedlichen Marktgegebenheiten besser ab: Produkteinführungen erfolgen marktgenau, Werbekampagnen werden gezielt je Land geschaltet. So finden Sie rasch und nutzenoptimiert die jeweils für Ihren Markt relevanten Informationen.

www.maco.eu hält alle Informationen zur MACO-Gruppe in einer deutsch- und englischsprachigen Version für Sie bereit. Natürlich im modernen Responsive Webdesign, intuitiv bedienbar und inhaltlich immer auf dem aktuellsten Stand.

ERSTMALIGE LÖSUNG IN DER BAUANSCHLUSS-PROBLEMATIK

NORMGERECHTER ANSCHLUSS BODENTIEFER ELEMENTE

Die größte Herausforderung vieler Bauwerksabdichter: Bodentiefe Großflächenelemente auf Dauer fachgerecht abzudichten, da ausreichende Anbindungsmöglichkeiten fehlen. MACO liefert hierfür nun die passende Lösung.

Sie wissen es am besten: Die perfekte Planung normgerechter Bauanschlüsse ist heute wichtiger, aber auch komplizierter denn je. Vor allem bei Balkonen, Flachdächern und Terrassen sehen Sie sich als Großflächenelementehersteller einer Vielzahl von Anforderungen gegenüber.

Böses Erwachen

Kämpft der Endkunde dann im Einzelfall mit Wasserschäden oder daraus resultierend sogar mit Schimmel, stellt sich die Frage: Wer übernimmt die Verantwortung? Gerade beim Einbau bodentiefer Elemente ist eine Vielzahl von Gewerken beteiligt – eine klare Schuldzuweisung ist da oftmals schwierig.

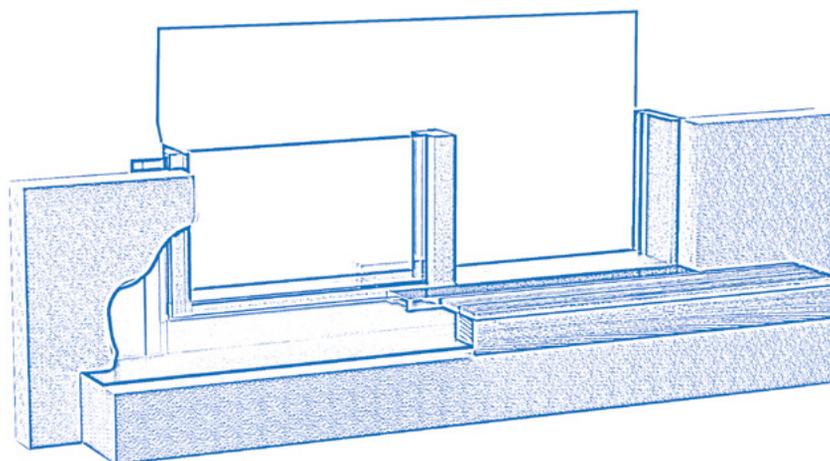
MACO nimmt Ihnen die Arbeit ab

MACO hat diese Problematik erkannt. Unser Credo ist es, Ihnen nicht nur hochqualitative Produkte, sondern auch umfassendes Service zu bieten und Sie mit ganzheitlichen Lösungen in Ihrer Wettbewerbsfähigkeit zu stärken. Daher erarbeitete MACO jüngst gemeinsam mit Bauwerksabdichtern, Fenstermonteuren und Sachverständigen eine Einbaulösung für

den Anschluss bodentiefer Elemente unter Verwendung der MACO-Bodenschwellen. Diese wird den gängigen Normen in Deutschland, Österreich und der Schweiz bestens gerecht.

Überzeugen Sie sich selbst: Auf der Fensterbau Frontale stellen wir Ihnen die neue normgerechte Anschlusslösung am System MACO Panorama vor. Seien Sie gespannt!

ERLEICHTERUNG BEIM EINBAU
Die MACO-Einbaulösung für den Anschluss bodentiefer Elemente wird gängigen Normen bestens gerecht.



MACO ENGAGIERT SICH FÜR UMWELT & GESELLSCHAFT

MACO nimmt seine soziale und ökologische Verantwortung sehr ernst. Drei ausgewählte Projekte wollen wir Ihnen nicht vorenthalten:



AUSGEZEICHNET! v. l. Andrä Rupprechter (Bundesminister für Land- und Forstwirtschaft, Umwelt und Wasserwirtschaft), Stefan Wallmann (Leitung Betriebsstätte/Instandhaltung MACO) und Karl Schwarzer (Projektleitung MACO).

MACO ENGAGIERT SICH IM KLIMASCHUTZ KLIMA-AKTIV-AUSZEICHNUNG

Bereits zum vierten Mal wurde MACO Ende November 2015 von der Initiative Klimaaktiv für eine erfolgreich umgesetzte Energieeffizienzmaßnahme, dieses Mal das Projekt „Fernwärmeanschluss statt Ölkessel“, geehrt. Durch den Wechsel auf Fernwärmebeheizung wird die firmeneigene Energiepolitik konsequent fortgesetzt. Die Gesamtsystemoptimierung bringt hohe Energie- und Kosteneinsparungen.

Umweltschutz als zentrale Herausforderung

MACOs Selbstverständnis ist es, all seine Handlungen auf die Verbesserung seiner Umweltleistungen auszurichten. Zu den vielen Maßnahmen gehören die verstärkte Nutzung von erneuerbaren Ressourcen, die Optimierung der inner- und außerbetrieblichen Transporte oder aber die Verbesserung der Energieeffizienz von Anlagen und Betriebsstätten. Dieses Engagement wurde bereits mehrfach von externer Stelle anerkannt: Vier Klimaaktiv-Auszeichnungen, das nach DIN EN ISO 14001 zertifizierte Umweltmanagementsystem sowie die Klimabündnis- und DGNB-Mitgliedschaft sind Beispiele dafür.

UMWELTSPONSORING ALS WIN-WIN-PROJEKT DER WABE VERPFLICHTET

Nachhaltigkeit bedeutet für MACO, ressourcen- und umweltschonend zu agieren. Dies findet nicht nur im täglichen Wirtschaften, den Produktionsprozessen und den Produkten Niederschlag. Aktuelles Beispiel ist auch die Kooperation mit der Bio-Imkerei Bienenlieb. MACO sponsert das Projekt „Bienen am Schulbauernhof“. Dieses bringt Kindern direkt am Anschauungsobjekt schon sehr früh das Leben der Bienen und die Zusammenhänge im Naturkreislauf nahe. Gleichzeitig wird der gefährdete Artenbestand auf dem Schulbauernhof neu angesiedelt und aufgebaut.

MACO verbindet so ökologisches mit sozialem Engagement. Doch zu guter Letzt kommt das Ergebnis dieser Partnerschaft – der dabei gewonnene Honig – auch Ihnen zugute. Besuchen Sie uns auf unserem Messestand in Nürnberg und probieren Sie selbst!

MACO FÖRdert LEHRAUSBILDUNG DER TISCHLER/SCHREINER DEUTSCHLANDWEIT ERSTER TSM3-KURS

Die Ausbildung des eigenen Lehrpersonals zu Top-Fachkräften hat bei MACO schon über 50-jährige Tradition. Nun unterstützte der Beschlagprofi auch den deutschlandweit ersten TSM3-Maschinenkurs für Schreinerlehrlinge mit dem Vertiefungsschwerpunkt Fensterbau. Das einwöchige Kursprogramm vermittelte den jungen Handwerkern von der Konstruktionsplanung über die Maschinenrüstung/-bedienung bis zum Anschlagen des Beschlages alles Wissenswerte zur Fensterfertigung. Besonders sicherheitstechnische Anforderungen und der Rahmenbau standen im Fokus.

MACO half nicht nur bei den benötigten Beschlagkomponenten aus, sondern schulte die Teilnehmer zu den verschiedenen Varianten. In einem praktischen Teil wurden die selbst gefertigten Fenster angeschlagen, die Flügel in den Rahmen eingehängt und die Einstellmöglichkeiten des Beschlages erläutert. Die positive Rückmeldung seitens der Lehrlinge: „Das Wissen, wie ein Fenster im Detail entsteht, verbessert unser Verständnis für die wichtigen Punkte bei der Montage enorm.“

11 SCHREINERLEHRLINGE nahmen am deutschlandweit ersten TSM3-Kurs teil.





TECHNIK DIE BEWEGT



ERLEBEN SIE

AUSTRIAN LIVING COMFORT

IHR SCHNELLSTER WEG ZU UNS

FENSTERBAU FRONTALE
 16. – 19. MÄRZ 2016
 NÜRNBERG
 HALLE 1
 STAND 347



IMPRESSUM

Eigentümer und Herausgeber: MAYER & CO BESCHLÄGE GMBH

Redaktionsleitung: Karin Paschek | technogramm@maco.eu

Redaktionsbeirat: Robert Andexer, Gerhard Kaiser, Hanspeter Platzer, Michelle Staudinger, Stefan Walkner

Diese Unterlage ist geistiges Eigentum der MAYER & CO BESCHLÄGE GMBH.

Bilder: MACO | fotolia.com

Alle Rechte und Änderungen vorbehalten.

MAYER & CO BESCHLÄGE GMBH

A-5020 Salzburg, Alpenstraße 173

Tel.: +43 662 6196-0

E-Mail: maco@maco.eu

www.maco.eu

